

HAMİDE AKPINAR



KİŞİSEL BİLGİLER

Adres : İsmet paşa Mah. 32. Sok. P.E.G. Loj. Kat:2 No:4
Kapaklı-Tekirdağ, Türkiye
Telefon : +90 (506) 905 35 42 – 0(543) 426 47 58
E-mail : hamide.akpinar@gmail.com
Doğum Tarihi : 01/01/1990
Doğum Yeri : Eskişehir
Medeni Durum : Bekar
Ehliyet : B

EĞİTİM

- Anadolu Üniversitesi, AÖF, Marka İletişimi, Eskişehir (2013-)
- Uludağ Üniversitesi, İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri, Bursa (2008-2012)
- Pakize Narin Y.D.A Lisesi, Türkçe – Matematik, Tekirdağ (2004-2008)

İŞ TECRÜBELERİ & STAJLAR

- Ceylanlar Perfore Metal, Pazarlama & Satış, Tekirdağ (Mart 2016-)
- Georg Fischer Hakan Plastik, Pazarlama & Satış/Destek, Tekirdağ (Mayıs 2015-Ocak 2016)
- Öznur Kablo, Pazarlama & Satış, Tekirdağ (2013/2014- 1 yıl 3 ay)
- Çalışma Bakanlığı Bursa Bölge Md. Stajyer, Bursa (2011)
- Türkün Holding, İnsan Kaynakları, Stajyer, Bursa (2010)

YABANCI DİL

- İngilizce- Intermediate
- Fransızca- Basic

BİLGİSAYAR

- Microsoft Office Programları Word/ Excel/ Powerpoint etc.
- Freedom ERP – IFS ERP

SERTİFİKA & BELGELER

- Marketing Techniques, RODOS GRUP, 2014
- Sales Techniques, RODOS GRUP, 2014
- Sosyal Sorumluluk Ve Gönüllülük, Yeşim Textile, 2009
- Professional Sales Skills, Open Executive Consulting, 2009

İLGİ ALANI & HOBİLER

Müzik (Türk Halk Müziği Korosu), Edebiyat (Amatör şiir okuma), Spor (Yüzme ve yürüyüş yapma), Farklı kültürler araştırma-tanım (AIESEC), Ekonomi, Pazarlama

REFERANS

- Prof. Dr. Özlem İsiğışok, Uludağ Üniversitesi Çalışma Ekonomisi ve Endüstri İlişkileri, (0532 568 62 06) Üniversite Tez Danışmanım
- Selda Özel Atakuru, Öznur Kablo, Kalite Yönetim Müdürü, (0533 543 94 22)
- Zeynep Uygur, GF Hakan Plastik, Satış Şefi, (0533 209 50 79)

ÖN YAZI

Sayın yetkili;

Firmanızın Pazarlama & Satış vb. departmanlarında oluşabilecek açık pozisyonlarına niteliklerim doğrultusunda ve firma deneyimlerinizden yararlanmak adına başvuruyordum.

Üniversitede öğrenciyken uluslararası öğrenci organizasyonu AIESEC pazarlama departmanında gönüllü olarak ve bir danışmanlık şirketinde pazarlama satış alanında çalışma fırsatı bulmuştum.

Öznur Kabloda yaptığım iş tanımı; iş alanına uygun pazar araştırmasının yapılması, müşteri ağının genişletilmesi, mevcut müşterilerin memnuniyeti, çalışacağımız ve hitap edeceğimiz kitlenin ihtiyaç ve isteklerinin tespiti, ürün tanıtımı ve pazarlaması son olarak da fiyat verilerek satışının yapılıp sevk ve ödemesinin alınması görevlerim arasındadır. Hakan plastikte ise; bölge müdürlüklerinden gelen her türlü talebe cevap vermek girilen siparişlerin - numunelerin kontrolü - carilerinin incelenerek onaylanması, gerekli durumlarda siparişlerin revize ve iptal edilmesi- rezerve işlemlerdir. Planlama ve sevkiyat ile koordineli çalışarak termine dolan ürünlerin sevk edilmesi. Müşteriden alınan çeklerin kontrol edilerek portföye transfer edilmesi-gerekli durumlarda çıkışının yapılması, sevk edilen ürün irsaliyelerinin sisteme işlenerek faturalarının oluşturulması ve kesilmesi. Ön muhasebe işlemlerinin yürütülmesi satış- nakliye-iade-hurda-ihraç kayıtlı faturaların kesilmesi ve fiyat-vade-kur farklarından doğan farkların müşteriye fatura edilmesi. Son olarak iade mal girişlerin yapılarak organize edilmesidir. Ceylanlar perforede görev tanımım yine aynıydı ek olarak fiyat listeleri hazırlama, sevkiyatı planlama ve üretim planlama departmanı ile stok ürünlerin planlamasının yapılmasıydı.

Pazarlama & satış koordineli çalışma gerektirdiği için takım çalışmasına yatkın, planlama ve organizasyon yetisine sahip, ikna ve iletişim kabiliyeti gelişmiş, insan ilişkilerinde başarılıyım.

Bir çok organizasyon ve seminerde de aktif olarak yer aldığım ve bazı kurum ve kuruluşları fuarlarda temsil ettiğim için de temsil yeteneği gelişmiş, diksiyonu düzgün ve iletişim tekniklerine hakim biriyim.

Yenilikçi ve idealist, girişken ve kendini geliştiren sosyal yönü gelişmiş kişiliğimle firmanıza olumlu katkıda bulunacağımı düşünüyorum.

Yüz yüze konuşma ve kendimi ifade edebilmem için bir görüşme şansı verirseniz çok memnun olurum.

NOT: ÇORLUYA TAŞINACAĞIM İÇİN CV DEKİ ADRESİ BAZ ALMAMANIZI RİCA EDERİM.

İlginiz için şimdiden teşekkür ederim.

Saygılarımla.

Hamide Akpınar.